



プロモーションナル レベル

inCruisesのビジネスを成長させ、
プロモーションナルレベルに応じて表彰、
INセンチブ、ボーナスを獲得



Official inCruises Independent Partner (IP)



- ◆ \$95のパートナー登録費で、アクティブな**Official inCruises Independent Partner**(オフィシャル inCruises独立パートナー)になることができます。
- ◆ カレンダーの暦月内に新規メンバーを登録するたびに、\$20～\$150の**デイリー、およびマンスリーアクティベーション ボーナス**を獲得できます。
 - ▶ メンバーまたはパートナー・メンバーの新規登録は、報酬目的上同じカウントとなります。
- ◆ 一定期間内に一定数の新規メンバーを登録すると、**ウィークリーマッチング ボーナス**と**リワードポイント ボーナス**を獲得できます。詳しくは、**INcome(収入)とINcentive(インセンティブ)ガイド**をご覧ください。

Team Leader (TL)

- ◆ inCruisesのパートナーになってから最初の30日間に\$500ドル以上の直紹介からの売上を上げると、**Team Leader(チームリーダー)**の資格を獲得します。
- ◆ **メンバーシップフリーのINセンティブ**の一環として、ご自身の毎月のメンバーシップ費から最大\$100ドル割引、さらに毎月最大200ポイントの無料リワードポイントがアカウントに加算されます。
- ◆ 共有可能な**Team Leader(チームリーダー)証明書**をバックオフィスで受け取ります。



Senior Team Leader (STL)



- ◆ メンバーシップフリーになり、最初の30日以内に同じく直紹介パートナーを1人**メンバーシップフリー**にすると、**Senior Team Leader(シニアチームリーダー)**の資格を獲得します。
- ◆ 100 リワードポイントを獲得し、クルーズやinStaysの予約に利用することができます！
- ◆ 共有可能な**Senior Team Leader(シニアチームリーダー)****証明書**をバックオフィスで受け取ります。



リーダーシップランク

inCruisesには11のリーダーシップランクがあります。最初の9つのランクの資格を得るには、**40%ルールが適用**された後、あなたとあなたのチームが必要な認定売上を生み出す必要があります。

これは、各系列のパートナー・チームからの売上が、チームメンバー全体の売上高の40%を超えてカウントできないことを意味します。



例: Marketing Directorに必要な認定売上は\$3,000です。つまり、1系列のパートナー・チームから獲得できる認定売上の上限は、\$1,200です。
($\$3,000 \times 40\% = \$1,200$)

Marketing Directorになると、チームリーダーシップ ボーナスとリカーリング収入を得る資格が与えられます。3回のボーナスを獲得すると、「**エリート旅行特典**」の資格を得ることができ、クルーズの価格に対して100%リワードポイントで支払うことができます。

備考: メンバーシップフリーのINセンティブの一環としてinCruisesが負担したメンバーシップの支払いのいかなる部分も、認定売上には含まれません。

備考: Ambassador Board of Directorランクを目指す場合、1系列のパートナー・チームからカウントできるボリュームの最大割合は調整されます。AmbassadorとPremier Ambassador Board of Directorsランクは20%、Global AmbassadorとRoyal Ambassador Board of Directorランクは10%が基準となります。



Marketing Director

1系列あたり最大40%の認定売上で\$3,000ドルを達成し、新規売上で\$600ドルを達成。
Marketing Directorメンバーには、
毎月\$300.00ドルのチームリーダーシップ ボーナスが支給。



Senior Marketing Director

1系列あたり最大40%の認定売上で\$10,000ドルを達成し、新規売上で\$2,000ドルを達成。
Senior Marketing Directorメンバーには、
毎月\$1,000.00ドルのチームリーダーシップ ボーナスが支給。



Regional Director

1系列あたり最大40%の認定売上で\$25,000ドルを達成し、新規売上で\$5,000ドルを達成。
Regional Directorメンバーには、
毎月\$2,500.00ドルのチームリーダーシップ ボーナスが支給。



National Director

1系列あたり最大40%の認定売上で\$50,000ドルを達成し、
新規売上で\$10,000ドルを達成。
National Directorメンバーには、
毎月\$5,000.00ドルのチームリーダーシップ ボーナスが支給。



International Director

1系列あたり最大40%の認定売上で\$100,000ドルを達成し、
新規売上で\$20,000ドルを達成。
International Directorメンバーには、
毎月\$10,000.00ドルのチームリーダーシップ ボーナスが支給。



Executive Director

1系列あたり最大40%の認定売上で\$250,000ドルを達成し、
新規売上で\$50,000ドルを達成。
Executive Directorメンバーには、
毎月\$25,000.00ドルのチームリーダーシップ ボーナスが支給。



Board of Directors

1系列あたり最大40%の認定売上で\$550,000ドルを達成し、
新規売上で\$110,000ドルを達成。
Board of Directorメンバーには、
毎月\$55,000.00ドルのチームリーダーシップ ボーナスが支給！



Ambassador Board of Directors

1系列あたり最大20%の認定売上で\$750,000ドルを達成し、
新規売上で\$300,000ドルを達成。
Ambassador Board of Directorメンバーには、
毎月\$105,000.00ドルのチームリーダーシップ ボーナスが支給！



Premier Ambassador Board of Directors

1系列あたり最大20%の認定売上で\$750,000ドルを達成し、
新規売上で\$1,000,000ドルを達成。
Premier Ambassador Board of Directorメンバーには、
毎月\$155,000.00ドルのチームリーダーシップ ボーナスが支給！



Global Ambassador Board of Directors

1系列あたり最大10%の認定売上で\$1,000,000ドルを達成し、
新規売上で\$400,000ドルを達成。

Global Ambassador Board of Directorメンバーには、
毎月\$180,000.00ドルのチームリーダーシップ ボーナスが支給！



Royal Ambassador Board of Directors

1系列あたり最大10%の認定売上で\$1,000,000ドルを達成し、
新規売上で\$2,000,000ドルを達成。

Royal Ambassador Board of Directorメンバーには、
毎月\$305,000.00ドルのチームリーダーシップ ボーナスが支給！

重要な免責事項

あなたの報酬は、あなたが直接または間接的にinCruisesに紹介したメンバーの数、メンバーとしての継続期間、inCruisesが割り当てる報酬、払い戻し、キャンセル、およびその他の多くの要因を含むが、これらに限定されない、さまざまな要因に基づいて異なります。この情報は、inCruisesの報酬プログラムがどのように機能するかを示すためにのみ提供されています。inCruisesの独立パートナーとしての成功は、努力、勤勉さ、およびリーダーシップを必要とするメンバーシップの販売とチーム作りの努力の成功によってのみもたらされます。あなたの成功は、これらの資質をいかに効果的に発揮できるかにかかっています。

備考: \$ドル表示は米ドルです。