

GUIA DE COMPENSAÇÃO E INCENTIVOS



É HORA DE VIVER UMA VIDA **INSPIRADORA!**

Ajudar você a viver uma vida **IN**spiradora é o motivo pelo qual fazemos o que fazemos!

Por isso capacitamos sua jornada como Parceiro com possibilidades generosas de renda e **IN**centivos.

SUA JORNADA INCRUISES POTENCIALIZADA POR 5:

5 compromissos
5 fontes de renda
5 INcentivos

5 COMPROMISSOS

- 1. Seu sucesso é nosso valor central!** Você se juntou à família inCruises e seus sonhos são muito importantes para nós! Trabalhamos implacavelmente para garantir que os programas de associação, remuneração e negócios do seu clube forneçam valor de classe mundial. Além disso, trataremos seu negócio com o maior respeito, fornecendo tecnologia de ponta.
- 2. Transparência** - Nós nos esforçamos para sermos o mais transparente possível sobre nossos programas de associação e parceria ao clube. Intencionalmente, nos esforçamos muito para informar e manter as coisas simples, para que você sempre saiba exatamente onde está e como obter o que deseja de sua parceria.
- 3. Representação do Parceiro** - Colaboramos nas principais decisões corporativas com seus líderes de campo mais altos, chamados de nossos **“Board of Directors”**.
- 4. Estabilidade** - A estabilidade e a sustentabilidade da sua oportunidade de parceria são fundamentais. Trabalhamos para evitar mudanças de regras e remuneração frequentes e desnecessárias. Se forem necessárias atualizações de compensação, você receberá uma comunicação sobre elas com bastante antecedência. Você terá tempo para revisar as atualizações antes que elas entrem em vigor.
- 5. Seu negócio é seu negócio** - Como um contratante independente, você é livre para construir seu negócio como quiser, onde quiser e com quem quiser, desde que o faça seguindo nosso Manual de Políticas e Procedimentos; dentro dos requisitos e da legalidade de suas regras e regulamentos locais – as leis.

Como Parceiro e líder encorajamos você a se tornar um verdadeiro profissional da inCruises. Esperamos que você conheça os detalhes do nosso produto (associação ao clube) e da nossa oportunidade de parceria. Você e sua equipe são responsáveis por todas as atividades de formação de equipe, como a organização de eventos locais e regionais. Esperamos que você crie sistemas de reconhecimento adicionais e conceda prêmios conforme necessário para construir sua equipe em uma cultura próspera e com um crescimento vibrante.

COMPENSAÇÃO EM CONFORMIDADE

Você pode ter certeza de que tomamos todas as medidas necessárias para garantir a viabilidade a longo prazo da sua oportunidade. Enquanto promovemos com entusiasmo nossos produtos e oportunidade de negócios, sempre o fazemos de maneira legal.

Para isso, desenvolvemos nossa **Divulgação da Oportunidades de Negócios**. Descrevemos claramente o que torna nossa oportunidade de negócios legalmente compatível e como implementamos as melhores práticas do setor de vendas diretas para garantir a conformidade em todos os aspectos de nossos negócios. Como Parceiro, você é responsável por estar ciente de como operar seu negócio de acordo com essas práticas recomendadas.

Aqui está uma rápida recapitulação dessas práticas recomendadas:

Diferenciamos nossos clientes (chamamos de Membros) e nossos representantes (chamamos de Parceiros). Qualquer pessoa pode se tornar um Membro, o que não o torna automaticamente um Parceiro. Alguns de nossos membros optam por não se tornar parceiros e alguns de nossos parceiros decidem não ser membros. Os valores e processos são diferentes e separados para garantir que não haja confusão.

NÃO exigimos que nenhum Parceiro compre nosso produto de associação inCruises para entrar no negócio ou se qualificar para qualquer comissão ou bônus.

NÃO pagamos aos parceiros pelo recrutamento ou patrocínio de novos parceiros. Comissões e bônus são pagos SOMENTE pela venda de nosso produto de associação e nunca por parceiros participarem de nossa oportunidade.

Exigimos, treinamos e pagamos nossos parceiros para comercializar nosso produto de associação para clientes que comprarão a associação apenas por seu valor e méritos excepcionais.

Sempre fazemos a devida divulgação do potencial de ganhos da oportunidade. Proibimos que nossos parceiros usem projeções ou exemplos de ganhos hipotéticos. Proibimos a exibição da remuneração obtida para mostrar o negócio.

5 FONTES DE RENDA

Para se qualificar para receber qualquer uma das 5 fontes de renda, os parceiros devem:

- **Pagar sua renovação de Parceiro de US\$95 a cada 6 meses***. Você não poderá reivindicar renda perdida durante qualquer período em que não esteja em dia com os pagamentos de renovação da parceria.

NOTA: Todos os valores monetários, como pagamentos, desembolsos e requisitos de produção mencionados neste guia estão em dólares dos Estados Unidos (\$USD).

Os parceiros com classificação de Marketing Director e acima devem atender ao requisito de ativações mínimas, ativando diretamente:

Ativações	Espaço de tempo
1	nos últimos 30 dias
3	nos últimos 90 dias
6	nos últimos 180 dias
12	nos últimos 365 dias

Os parceiros Board of Directors estão isentos deste requisito

VAMOS COMEÇAR PELO COMEÇO

Para desenvolver e manter seus fluxos de receita da inCruises, as Ativações de Membros são os principais fatores de sucesso.

As Ativações de Membros ocorrem quando qualquer uma das três coisas a seguir acontece

- Um Novo Membro se registra e paga para fazer o “upgrade” para um plano de Membro pago
- Um Membro Ativo existente paga para fazer upgrade para um plano superior (Por exemplo de CLASSIC para PREMIUM)
- Um Membro Inativo paga para reativar um plano de Membro pago

Para fins de remuneração, todas essas ações são tratadas igualmente e podem qualificá-lo para um ou mais dos bônus de Ativação descritos abaixo.

1. BÔNUS DE ATIVAÇÃO

BÔNUS DE ATIVAÇÕES DIÁRIAS (DAB)

Cada vez que um Membro direto a você for Ativado, você receberá um Bônus Diário de Ativação de acordo com o plano de Assinatura escolhido e a programação abaixo adicionada à sua carteira inCruises. Isso normalmente ocorrerá dentro de 24 horas após a Ativação.

PLANO DAS ATIVAÇÕES	DAB
STARTER	US\$20,00
CLASSIC	US\$20,00
PREMIUM	US\$50,00

BÔNUS DE ATIVAÇÕES MENSAIS (MAB)

Você pode ganhar bônus adicionais em todas as ativações Classic ou Premium diretas em um mês civil quando você ativar mais de dois membros em um plano específico no mesmo mês

PLANO	3-4 ATIVAÇÕES	5-9 ATIVAÇÕES	10+ ATIVAÇÕES
CLASSIC	US\$20,00	US\$30,00	US\$40,00
PREMIUM	US\$50,00	US\$75,00	US\$100,00

Os planos CLASSIC e PREMIUM serão calculados separadamente ao determinar os bônus de ativação mensais. Os bônus para cada tipo de plano são baseados no número total de ativações daquele plano específico.

Exemplo: você ativa 3 membros CLASSIC e 3 membros PREMIUM em um mês do calendário. Você ganha US\$60 (US\$20 x 3) em Bônus de Ativação Mensal para suas 3 ativações CLASSIC e ganha US\$150,00 (US\$50 x 3) em Bônus de Ativações Mensais para suas 3 ativações PREMIUM.

NOTA: Bônus de Ativação Diário e Bônus de Ativação Mensal estão sujeitos a estorno se o Membro solicitar um reembolso.

O Bônus de Ativação Mensal é pago no 8º dia do mês após a ocorrência da produção.

	PRODUÇÃO DE BÔNUS DE CORRESPONDÊNCIA SEMANAL NECESSÁRIA
PESSOAL	US\$200 +
EQUIPE	US\$600 +

2. BÔNUS DE CORRESPONDÊNCIA SEMANAL

Além dos bônus que você recebe por suas ativações diretas, você pode receber um Bônus de Correspondência Semanal pela produção de seus Parceiros diretos.

Quando seus Parceiros diretos tiverem pelo menos US\$600 de produção de ativação em uma semana, você pode ganhar 100% de CORRESPONDÊNCIA de quaisquer Bônus de Ativação Diários + Bônus de Ativação Mensal que eles forem pagos naquela semana.

Tudo o que você precisa para ser elegível é produzir diretamente pelo menos US\$200 de Produção de Ativação durante a mesma semana de qualificação.

Exemplo: Você tem 2 Parceiros diretos e durante a semana de 2 a 8 de julho

O Parceiro 1 ativa 1 Membro PREMIUM (US\$500 em produção de Ativação) e ganha US\$50 (US\$50x1) em bônus de ativação diário.

Além disso, o Parceiro 1 ativou 3 Membros PREMIUM no mês anterior e ganhou um bônus de ativação mensal de US\$150 (US\$50x3) que será pago esta semana.

O Parceiro 2 ativa 1 Sócio CLASSIC (US\$200 em produção de Ativação) na semana e ganha um Bônus de Ativação Diário de US\$20,00.

Além disso, o Parceiro 2 ativou 4 Sócios CLASSIC no mês anterior e ganhou um Bônus de Ativação Mensal de US\$80,00 (US\$20X4), que será pago esta semana.

Como você produziu diretamente US\$200 em produção de ativação na mesma semana de qualificação e suas ativações diretas de parceiros totalizaram mais de US\$600 em produção de ativação naquela semana, você ganha um bônus semanal de US\$300! (US\$200 pelo parceiro 1 + US\$100 pelo parceiro 2).

Os bônus de correspondência semanais são pagos na segunda-feira pela produção da semana anterior. Uma semana inteira é calculada de segunda-feira 00:00 UTC a domingo 23:59 UTC (UTC é o Tempo Universal Coordenado).

Suponha que os parceiros não recebam um bônus semanal de um bônus específico durante uma determinada semana devido a um problema de verificação de pagamento. Nesse caso, a inCruises pagará aos parceiros durante a semana seguinte assim que o pagamento for aprovado.

Os bônus de correspondência semanais estão sujeitos a um estorno se os bônus que geraram seu pagamento de correspondência forem estornados devido a um reembolso.

AUMENTAR A EQUIPE + CLASSIFICAÇÃO = GANHAR MAIS

À medida que você e seus parceiros ativam e retêm membros, você criará a Produção Qualificada. É necessário atingir certos níveis de Produção Qualificada para ganhar e manter as classificações inCruises e tornar-se elegível para a renda correspondente vinculada a essas classificações.

Produção Qualificada geralmente refere-se à produção de vendas que conta para o seu avanço na classificação uma vez que a **regra dos 40%** é aplicada. Quando aplicada aqui, esta regra garante que não mais do que 40% da produção necessária para o avanço na classificação possa vir de uma equipe parceira.

Exemplo: A Produção Qualificada necessária para Marketing Director (MD) é de \$3.000, o que significa que a Produção Qualificada máxima que pode contar para sua classificação de qualquer equipe de um mesmo parceiro é de US\$1.200. ($US\$3.000 \times 40\% = US\1.200)

Alcançar o Marketing Director é um marco significativo em sua jornada de Parceiro inCruises, pois torna você elegível para ganhar um Bônus de Liderança de Equipe e uma Renda Recorrente. Além disso, quando você alcança o patamar de Marketing Director ou superior e ganha por 3 meses o Bônus de Liderança de Equipe, você se torna elegível para a **“Vantagem de Viagens da Elite”** de pagar integralmente pelos seus cruzeiros usando Pontos de Recompensa. Veja a **[VANTAGEM DE VIAGENS DA ELITE](#)** para mais detalhes.

NOTA: Qualquer parcela do pagamento da Assinatura paga pela inCruises como parte do INcentivo de Assinatura Gratuita NÃO conta para sua Produção Qualificada.

NOTA: O % máximo de volume que pode ser contado de qualquer equipe de parceiros muda quando você alcança Board of Directors. De MD a BOD, é limitado a 40%. No entanto, para Ambassador e Premier Ambassador Board of Directors, o limite é ajustado para 20% no máximo por equipe de Parceiros, e para Global Ambassador e Royal Ambassador Board of Directors, ele é ajustado para 10% no máximo por equipe de Parceiros.

3. BÔNUS DE LIDERANÇA DE EQUIPE

O Bônus de Liderança de Equipe (BLE) Incentiva o avanço na classificação e o volume total de ativação.

O termo Volume Total de Ativação refere-se a você e ao volume de ativação de toda a sua organização.

Sua classificação e seu potencial Bônus de Liderança de Equipe são baseados em sua produção qualificada. Para receber todo o seu Bônus de Liderança de Equipe, você também deve atingir ou exceder o nível exigido de Volume Total de Ativação indicado na tabela abaixo.

Classificação	Produção qualificada	% Max por linha	Volume total de ativação	Bônus de liderança de equipe
Royal Ambassador Board of Directors	US\$1.000.000	10%	US\$2.000.000	US\$305.000
Global Ambassador Board of Directors	US\$1.000.000	10%	US\$400.000	US\$180.000
Premier Ambassador Board of Directors	US\$750.000	20%	US\$1.000.000	US\$155.000
Ambassador Board of Directors	US\$750.000	20%	US\$300.000	US\$105.000
Board of Directors	US\$550.000	40%	US\$110.000	US\$55.000
Executive Director	US\$250.000	40%	US\$50.000	US\$25.000
International Director	US\$100.000	40%	US\$20.000	US\$10.000
National Director	US\$50.000	40%	US\$10.000	US\$5.000
Regional Director	US\$25.000	40%	US\$5.000	US\$2.500
Senior Marketing Director	US\$10.000	40%	US\$2.000	US\$1.000
Marketing Director	US\$3.000	40%	US\$600	US\$300

Exemplo: Você é um Regional Directors cuja equipe faturou US\$26.500 em volume de vendas mensal. Isso inclui US\$5.600 em volume total de Ativação. Você ganha US\$2.500, o bônus de liderança de equipe completo para Regional Directors.

E se você e sua equipe não atender ao requisito de volume total de ativação?

Marketing Director

Se a Produção Qualificada qualificar você para Marketing Director, mas você e sua equipe produzirem MENOS de US\$600 em Volume de Ativação em um mês, você receberá a classificação/título/pin de Marketing Director, mas não receberá um Bônus de Liderança de Equipe. **NOTA:** Você ainda terá direito a Renda Recorrente e Incentivos.

Senior Marketing Directors e superiores

Se a Produção Qualificada qualificar você para Senior Marketing Director ou superior, mas você e sua equipe produzirem mais de US\$600 em Volume de Ativação, porém MENOS que o Volume de Ativação necessário para o Bônus de Liderança de Equipe completo, você receberá 50% do seu Bônus de Liderança de Equipe. **NOTA:** Você ainda será elegível para Renda Recorrente e Incentivos.

Exemplo: Você é um Regional Director que possui US\$30.000 em Produção Qualificada. Além disso, você e sua equipe produzem Volume total de Ativação de US\$2.000 (isso é menos do que os US\$5.000 necessários para ganhar o bônus de RD completo). Você ganha US\$1.250, ou 50% do Bônus de Liderança de Equipe total para RDs.

Se a Produção Qualificada qualificar você para Senior Marketing Director ou acima, mas você e sua equipe fizerem menos de US\$600 em Volume de Ativação, você só se qualificará para a classificação de Marketing Director. Você não receberá um Bônus de Liderança de Equipe.

NOTA: Você ainda será elegível para Renda Recorrente e Incentivos.

Os Bônus de Liderança de Equipe são pagos automaticamente aos Parceiros Ativos no dia 10 de cada mês pela produção do mês anterior. Os líderes parceiros devem ser um Parceiro Ativo naquele dia para receberem este bônus. Você pode ver seu status de Parceiro e quando ele expira na página de boas-vindas e na página de remuneração no back office de Parceiro. Se você não for um Parceiro Ativo no 10º dia do mês em que o bônus for efetivamente pago, você não receberá seu bônus e ele será perdido permanentemente. Fique atento ao seu status de Parceiro Ativo para garantir que você receba seu Bônus de Liderança de Equipe todos os meses.

Os Bônus de Liderança de Equipe estão sujeitos a um estorno total ou parcial se algum Membro solicitar um reembolso que reduza sua Produção Qualificada ou Volume Total de Ativação a um nível que não o qualificaria para o bônus recebido.

4. RENDA RECORRENTE

Todos os líderes com classificação da inCruises são elegíveis para ganhar um mínimo de US\$5 de renda recorrente para cada US\$100 de produção qualificada recorrente (RQP).

A Produção Qualificada Recorrente é calculada com base na produção recorrente combinada sua e da sua equipe parceira, sujeita à Regra dos

40%. Aplicada aqui, esta regra garante que não mais do que 40% da produção necessária para atingir os Limites de Produção Qualificada Recorrente possa vir de uma única perna do Parceiro.

É importante observar que, embora a Produção Qualificada Recorrente use uma regra de 40% como a Produção Qualificada, ela é calculada de forma independente de acordo com os Limites de Produção Qualificada Recorrente e a Produção Qualificada Recorrente máxima permitida de qualquer perna do Parceiro, de acordo com o cronograma abaixo.

Produção Qualificada Recorrente								
Limite	<US\$3.00 0	US\$3.00 0 até US\$9.900	US\$10.00 0 até US\$24.90 0	US\$25.00 0 até US\$49.90 0	US\$50.00 0 até US\$99.900	US\$100.00 0 até US\$249.90 0	US\$250,00 0 até US\$549.900	US\$550.000
RQP máximo por perna - (regra de 40%)	US\$1.200	US\$1.200	US\$4.000	US\$10.000	US\$20.000	US\$40.000	US\$100.000	US\$220.000

Para aumentar a Produção Recorrente Qualificada permitida em qualquer etapa, um líder deve atingir ou exceder o limite de Produção Recorrente Qualificada correspondente.

Exemplo: Considere um líder com US\$1.000 em produção recorrente direta e três equipes de parceiros com a seguinte produção recorrente. Equipe 1 – US\$5.000, Equipe 2 – US\$4.000, Equipe 3 – US\$700.

De acordo com os Limites de Produção Qualificada Recorrente e aplicando uma regra de 40%, a Produção Qualificada Recorrente máxima das equipes 1 e 2 é de US\$1.200 cada, da equipe 3 é de US\$700 e os US\$1.000 em produção recorrente direta elevam sua Produção Qualificada Recorrente para US\$4.100, o que produziria US\$205 em Renda Recorrente.

Para **“qualificar”** mais produção recorrente das Equipes 1 e 2 e maximizar melhor seu pagamento de Renda Recorrente, esse líder precisa aumentar a produção recorrente por meio de seus esforços diretos, Equipe 3, ou desenvolvendo outras novas equipes de Parceiros e atingir o limite de Produção Qualificada Recorrente de US\$10.000.

NOTA: Ativações de adesão e pagamentos marcados como **“GRÁTIS”** pela inCruises não geram pagamentos de Renda Recorrente.

Multiplicador recorrente

O valor da Renda Recorrente paga por US\$100 de Produção Qualificada Recorrente aumenta quando os Líderes de Classificação ganham mais de US\$9.000,00 em Bônus Base de Construtores indicado no gráfico a seguir.

Multiplicador recorrente!	
Bônus Base de Construtores	Renda Recorrente (por US\$100 de produção qualificada recorrente)
US\$0 até US\$8.999	US\$5
US\$9.000 até US\$15.999	US\$6
US\$16.000 até US\$22.999	US\$7
US\$23.000 até US\$29.999	US\$8
US\$30.000	US\$9
Bônus Base de Super Construtores (US\$30.000 + 1 ID na equipe)	US\$10

NOTA PARA LÍDERES BOARD OF DIRECTORS: Os líderes com classificação de Board of Directors que ganharem pelo menos US\$5.850 em Bônus Base de Construtores receberão pelo menos US\$55.000 em Renda Recorrente mensal. Eles podem receber mais se ganharem mais, mas não receberão menos.

5. BÔNUS BASE DE CONSTRUTORES

Este bônus recompensa os líderes com classificação (MD e acima) com base em duas métricas principais de crescimento; **Volume da Base de Construtores** e **Índice de Qualidade de Negócios (QBI)**.

O **Volume Base de Construtores** é um subconjunto do Volume de Ativação que se refere apenas ao volume de ativação gerado pela primeira ativação inicial de cada Membro, seja ele Starter, Classic ou Premium. Somente o Volume Base do Construtores produzido por você e

suas equipes de Parceiros diretos, com patamar inferior ao seu e não superior à Nacional Director, é usado para calcular o seu Bônus Base de Construtores. Upgrades subsequentes de Membros além da Ativação inicial e reativação de antigos Membros não contam como Volume Base de Construtores.

Quando o seu volume da Base de Construtores atingir os níveis abaixo, você poderá receber a porcentagem correspondente do seu volume da Base de Construtores como um bônus.

Volume Base de Construtores	% pago no bônus
US\$5.000-US\$9.999	5
US\$10.000-US\$29.999	10
US\$30.000+	30

Exemplo: Sua Base de Construtores gera US\$9.600 em Volume Base de Construtores. Você pode ganhar até 5% disso. Um bônus potencial de \$480.

Exemplo: Sua Base de Construtores gera US\$100.000 em Volume Base de Construtores. Você pode ganhar até 30% disso. Um bônus potencial de US\$30.000.

Bônus Base de Super Construtores

Quando você atingir o Bônus Base de Construtores máximo mensal de US\$30.000, produzindo ou excedendo US\$100.000 em Volume da Base de Construtores, e tiver pelo menos uma equipe direta de Internacional Director, você ganha o Bônus Base de Super Construtores. Este bônus paga a você 5% adicionais sobre o seu Volume Base de Construtores, além de Executive Directors e superiores que também recebem 5% sobre o Volume Base de Construtores em equipes de Internacional Directors. Isso mesmo, se você for um Executive Director ou superior e se qualificar para o Super Bônus Base de Construtores, você ganha 5% adicionais sobre o seu Volume Base de Construtores e 5% sobre o Volume Base de Construtores de suas equipes de Internacional Directors.

Índice de Qualidade de Negócios ou QBI é o outro fator que determina quanto do bônus da base de construtores você realmente recebe.

O **QBI** rastreia quantos novos membros CLASSIC e PREMIUM ativados pela sua Base de Construtores permanecem ativos ao continuar a fazer seus pagamentos de membro durante o período de 90 dias após receber sua primeira fatura.

Exemplo: Sua base de construtores ativou 50 novos membros que ainda estão em seu primeiro período de 90 dias desde o recebimento de uma fatura. Desses 50 membros, 35 estão ativos, ou seja, não possuem uma fatura pendente. Seu QBI neste momento é de 70%.

Se o seu QBI for de 65% ou mais quando o bônus da base de construtores é pago (dia 15 de cada mês), você receberá imediatamente 100% do seu potencial bônus da base de construtores.

Exemplo: Em 15 de setembro, seu bônus Base de Construtores de agosto é calculado em US\$10.000. Sua porcentagem de QBI é 70 naquele momento. Como sua porcentagem de QBI é maior que 65, você recebe todo o bônus de US\$10.000 possível para agosto.

Se o seu QBI for inferior a 65% quando o bônus Base de Construtores for pago, qualquer porcentagem de QBI que você tiver naquele momento se tornará a porcentagem do bônus Base dos Construtores que você realmente receberá.

Exemplo: em 15 de setembro, seu bônus base de construtores de agosto é calculado em US\$10.000. Sua porcentagem de QBI é 60 naquele momento. Uma vez que 60% é inferior a 65%, você recebe 60% de seu possível bônus de US\$10.000 para agosto, ou seja, US\$6.000.

Para que seu bônus Base de Construtores seja pago no dia 15 do mês, seu QBI deve ser baseado em um número igual ou maior de novos membros do que o Bônus Base de Construtores que você está recebendo."

Exemplo: em 15 de setembro, seu bônus base de construtores de agosto é baseado em 50 novos membros que você e sua base de construtores ativaram em agosto. Sua porcentagem de QBI é baseada nos 100 novos membros que sua base de construtores ativou entre 15 de maio e 15 de agosto, pois esses novos membros já receberam uma ou mais faturas. Como seu QBI é calculado com base em um maior número de novos membros (100) do que suas ativações da base de construtores de agosto (50), seu bônus da base de construtores de agosto será pago imediatamente em 15 de setembro.

Se o bônus base de construtores for baseado em uma quantia maior de novos membros do que o cálculo do QBI, o bônus base de construtores será pago no dia 14 do mês seguinte.

Exemplo: em 15 de setembro, seu bônus de agosto é baseado em 75 ativações de novos membros que você e sua base de construtores ativaram em agosto. No entanto, sua porcentagem de QBI é baseada em apenas 50 novos membros totais que você e sua base de construtores ativaram entre 15 de maio e 15 de agosto. Como seu QBI está calculando uma quantia menor de novos membros (50) do que suas ativações da base de construtores de agosto (75), seu bônus de agosto será pago no dia 14 de outubro.

O Bônus Base de Construtores está sujeito a estorno caso qualquer Membro CLASSIC ou PREMIUM incluído no seu Volume Base de Construtores solicite um reembolso que reduza o seu Volume Base de Construtores qualificado ou diminua seu QBI de forma a impactar sua porcentagem de bônus devida..

OBSERVAÇÃO: As novas ativações de Membros STARTER não contam para o cálculo do QBI. Novas ativações CLASSIC e PREMIUM contam igualmente para o cálculo do QBI.

QUANDO A RENDA É PAGA?

- **Bônus de Ativação de Membros**
 - **Bônus de Ativação Diária:** Normalmente pago dentro de 24 horas após a ativação de um Membro.
 - **Bônus de Ativação Mensal:** Pago no 8º* dia de cada mês, com base no número de ativações CLASSIC ou PREMIUM do mês civil anterior.
- **Bônus de Correspondência Semanal:** Pago semanalmente toda segunda-feira de manhã com base na semana que termina no domingo às 23:59 UTC (Tempo Universal Coordenado).

- **Bônus de Liderança de Equipe:** Pago no dia 10* de cada mês, com base no mês anterior.
- **Renda Recorrente:** Pago imediatamente aos parceiros qualificados, começando com o segundo pagamento da Assinatura de cada Membro.
- **Bônus Base de Construtores e Base de Super Construtores:** pago no dia 15* de cada mês, a menos que as ativações da Base de Construtores CLASSIC e PREMIUM excedam os novos membros CLASSIC e PREMIUM no período QBI.

*Se o dia 8, 10 ou 15 cair em um final de semana, os pagamentos serão feitos no próximo dia útil.

COMO A RENDA É PAGA?

A inCruises paga seus parceiros por meio da inPay, Payoneer®, iPayout®, PayQuicker® e Hyperwallet®.

Cada vez que uma comissão for ganha, iremos transferir seus ganhos para sua carteira inCruises e notificaremos você.

Você pode então transferir seu saldo da carteira para sua conta Payoneer, iPayout, PayQuicker ou Hyperwallet.

5 INCENTIVOS

1. INCENTIVO DE ASSINATURA GRATUITA

Quando você é um Sócio-Membro ativo e tem US\$500 ou mais em produção direta no seu período de assinatura, até US\$100 do seu pagamento mensal de assinatura é dispensado!

Isso mesmo! Complete US\$500 em produção direta no seu período de assinatura e a inCruises adicionará até 200 Pontos de Recompensa à sua conta a cada mês e renunciará a até US\$100 do seu pagamento mensal de assinatura.

Se você é apenas um Parceiro e se qualifica para a assinatura gratuita, você receberá 200 (1 por 1) Pontos de Recompensa.

Diretrizes importantes:

- Os pagamentos de Assinatura Gratuita ganhos pelos seus Sócio-Membros diretos não contarão para os US\$500 em produção direta que você precisa para ser Assinatura Gratuita. Eles também não contarão para a Produção Qualificada ou a Produção de Ativação Total necessária para os bônus de Base de Construtores ou Classificação.
- Para que sua fatura seja marcada como GRATUITA, você precisa ter US\$500 em produção direta quando sua fatura mensal for criada.
- Se você NÃO tiver US\$500 em produção direta quando sua fatura for criada, sua fatura não será marcada como GRATUITA e você precisará pagar sua fatura. Se você não tiver uma forma de pagamento salva para faturamento recorrente, sua conta passará para o status "Pendente" até que você faça o pagamento manualmente.

- Se sua fatura for marcada como GRATUITA, mas um membro cancelar, pedir reembolso, excluir ou encerrar sua conta, reduzindo sua produção direta para menos de US\$500, você perderá o status GRATUITO. Os 200 (2 por 1) Pontos de Recompensa concedidos serão removidos. Você receberá uma fatura de US\$100 que precisará ser paga para se tornar um membro ativo novamente.
- Os parceiros apenas não recebem uma fatura mensal de associação, portanto, devem estar qualificados no dia 15 do mês para se qualificarem para o Prêmio de Assinatura Gratuita.
- Os parceiros com classificação (MD e acima) ainda são elegíveis para a Assinatura Gratuita, mesmo que não cumpram os requisitos de [ativação mínima](#).

NOTA: Os membros STARTER que conquistarem a Assinatura Gratuita terão seu pagamento mensal de US\$50 dispensado e ganharão 50 Pontos de Recompensa de cortesia. Os Sócio-Membros PREMIUM que conquistarem a Assinatura Gratuita terão US\$100 de seu pagamento mensal PREMIUM de US\$250 dispensado e receberão 200 Pontos de Recompensa de cortesia. Eles ainda precisarão pagar os US\$150 pendentes de seu pagamento mensal de Membro PREMIUM.

2. INCENTIVO DE INÍCIO RÁPIDO = BÔNUS DE US\$500 PARA MD!

Para inspirá-lo a alcançar o Marketing Director (MD) o mais rápido possível, temos o **IN**centivo de início rápido, que em vez do bônus mensal regular de US\$300 para um MD, paga um bônus único de US\$500 quando você alcança o DM ao final de seu primeiro mês de calendário completo. Ou seja, no mês seguinte à ativação como parceiro. Este bônus de US\$500 é pago adicionalmente a todos os outros bônus disponíveis.

Além disso, quando você alcança o início rápido e mantém a classificação de MD até o próximo mês, seu patrocinador upline ganha um bônus único de US\$500. Para obter detalhes sobre como se tornar Marketing Director (**AUMENTAR A EQUIPE + CLASSIFICAÇÃO = GANHAR MAIS**).

NOTA: Ativar-se como um Parceiro no início de um mês oferece uma vantagem para o bônus de início rápido, pois você terá mais tempo para adicionar membros e parceiros à sua equipe e aumentar o impulso e os pagamentos contínuos da Assinatura até o primeiro mês completo do calendário, que é o mês seguinte ao da sua ativação inicial.

NOTA: Este bônus único é pago no dia 10 do mês seguinte em que o bônus é ganho.

3. VANTAGENS EM VIAGEM

Depois de receber um bônus de liderança de equipe pela classificação de (MD e acima) por pelo menos 3 meses, você se torna elegível para reservar cruzeiros usando seus Pontos de Recompensa para pagar até 100% do valor do cruzeiro (sem limite de 50%)! Você mantém essa vantagem de reserva de elite enquanto mantiver a classificação MD ou superior e o requisito de [ativação mínima](#).

Quando você alcança a classificação de Nacional Director ou superior, além da vantagem de pagar 100% de uma reserva de cruzeiro explicada acima, você também pode fazer uma quantidade ilimitada de reservas de cruzeiro simultâneas usando Pontos de Recompensa! Você deve continuar a ser um dos passageiros em todos os cruzeiros que você reservar pessoalmente. Não são permitidas exceções a esta regra.

Por que consideramos vantagens em viagem para a “elite”?

Cada Membro inCruises pode pagar até 50% do valor de um cruzeiro usando Pontos de Recompensa. Então, se você tiver a quantidade necessária de Pontos de Recompensa, não será necessário fazer nenhum pagamento à parte!

Depois de ganhar três Bônus de Liderança, você poderá pagar o cruzeiro inteiro usando Pontos de Recompensa. Portanto, não são necessários pagamentos diretos!

E quando você ganhar a classificação de Nacional Director ou superior, também poderá fazer reservas simultâneas ilimitadas de cruzeiros usando Pontos de Recompensa sem uma reserva por limite de tempo.

4. COMPETIÇÕES DE PONTOS DE RECOMPENSA

Ao ativar novos membros diretamente, você pode ganhar Pontos de Recompensa na competição semanal e mensal de ativação de membros.

Também há competições mensais de ativação de membros para equipes de parceiros, com base no seu status de classificação de Liderança (equipes sem classificação, Marketing Director, Senior Marketing Director, Regional Director e Nacional Director).

Os 25 melhores classificados em cada categoria ganharão entre 20 e 500 Pontos de Recompensa. Você pode acompanhar os resultados ao vivo através do seu escritório virtual.

Regras da Competição Semanal de Pontos de Recompensa:

- **Como se qualificar:** ative pessoalmente um número suficiente de membros em uma semana para ficar entre os 25 principais parceiros de toda a empresa.
- **Período de competição:** semanalmente de segunda a domingo. O concurso começa na segunda-feira de cada semana às 00:00 UTC e vai até domingo às 23:59:59 UTC.
- **Produção mínima semanal de ativação direta necessária para se qualificar:** US\$400
- **Ativações:** todas as ativações de membros devem ocorrer durante a mesma semana do concurso para contar.
- **Desempate:** renda obtida pessoalmente durante o mesmo período de 7 dias.
- **Prêmios:** todas as segundas-feiras, os vencedores receberão um e-mail com os Pontos de Recompensa concedidos.
- **Estornos, reembolsos e cancelamentos afetarão este incentivo.** Seu prêmio de Pontos de Recompensa será removido se algum de seus membros inscritos pessoalmente solicitar um reembolso, estorno ou cancelar sua conta de Membro antes de resgatar seus Pontos de Recompensa para reservar viagens.

Regras da Competição Mensal de Pontos de Recompensa:

- **Como se qualificar:** você e sua equipe devem ativar membros suficientes em um mês para ficar entre os 25 melhores parceiros em sua categoria.
- **Período da competição:** mensalmente, do primeiro dia de cada mês ao último dia de cada mês. O concurso começa todos os meses às 00:00 UTC Time e vai até o último dia de cada mês às 23:59:59 UTC Time.
- **Competições específicas para:** Parceiros não classificados, MD's, SMD's, RD's e ND's
- **Produção mínima de ativação da equipe necessária para se qualificar:** US\$1.000
- **Produção mínima de ativação direta necessária para se qualificar:** US\$400
- **Desempate:** renda obtida pessoalmente durante o mesmo mês.
- **Prêmios:** no dia 5 de cada mês, os vencedores receberão um e-mail com os Pontos de Recompensa concedidos/ganhos.
- **Estornos, reembolsos e cancelamentos afetarão este incentivo.** Seu prêmio de Pontos de Recompensa será removido se algum de seus membros inscritos pessoalmente solicitar um reembolso, estorno ou cancelar sua conta de membro antes de resgatar seus Pontos de Recompensa para reservar viagens.

*Consulte nosso PDF de **INcentivos semanais/mensais para mais detalhes:** [Semanais e mensais: Pontos de Recompensa](#)

5. CONVENÇÃO GLOBAL DE LIDERANÇA

Como Parceiro inCruises, você terá oportunidades consistentes de viajar e experimentar o melhor que o mundo tem a oferecer.

Uma das oportunidades mais procuradas são os concursos do Global Leadership Summit. Os parceiros ganham pontos por expandir seus negócios. Os que mais pontuarem no período do concurso ganham acomodações de luxo de 5 estrelas para dois! Os vencedores podem compartilhar essa fantástica experiência de viagem com a equipe executiva da inCruises e outros líderes mundiais.

Cada concurso vem com seu próprio conjunto de regras. Se você deseja garantir um lugar entre os parceiros com melhor desempenho na próxima viagem de Convenção Global de Liderança, verifique os critérios de qualificação na seção "**informações e ações**" do seu escritório virtual.

AVISO LEGAL

As projeções de receitas nesta apresentação são apenas para fins hipotéticos e não são garantias de desempenho futuro. Usamos cálculos hipotéticos com base em muitas suposições, que podem ou

não ser atingíveis por você. Sua remuneração real, se houver, será diferente com base em uma ampla variedade de fatores, incluindo, mas não limitado a, quantos membros você, direta e indiretamente inscreve na inCruises, quanto tempo eles permanecem como membros, a remuneração atribuída pela inCruises, reembolsos, cancelamentos e alguns outros fatores.

Esta informação está sendo fornecida a você apenas com o propósito de demonstrar como funciona o Programa de Compensação da inCruises. O sucesso como Parceiro Independente da inCruises resultará apenas de vendas bem-sucedidas e esforços de formação de equipe, que exigem trabalho duro, diligência e liderança.

Acesse a divulgação de renda atual aqui: <https://www.incruises.com/disclosure>.

Seu sucesso dependerá da eficácia com que você exercita essas qualidades. A maioria dos parceiros não atingirá os níveis de renda explicados em nossas ilustrações de remuneração.

A inCruises International LLC é uma vendedora de viagens registrada na Califórnia, Flórida e Washington sob os regulamentos de vendedor de viagens de cada estado. Número de registro na Califórnia: 2146142-50; Número de registro da Flórida ST-42861; Número de registro em Washington: 604762223. O registro como vendedor de viagens na Califórnia não constitui aprovação do estado.